### **Твір про мою улюблену професію**

###  Моя професія -продавець. Насамперед, продавець — це професія для тих, хто любить спілкуватися, —кожен день необхідно бути готовим до зустрічі з різними покупцями, успішно презентувати свій продукт чи послуги. Необхідно вміти знаходити взаєморозуміння з покупцем, знати, як його завоювати, як донести до нього справжню необхідність товару, як створювати ефективну рекламу своїх товарів та послуг. Чесність, відкритість, комунікабельність — ось основні риси, які притаманні продавцю. Професія продавця — особлива. Вона вважається робітничою, але має творчий характер. На заняттях мне говорять, що продавцю крім професійної підготовки, необхідно мати знання етики і психології поведінки покупців.  Продавці щоденно зустрічаються з реальними потребами людей, першими відчувають настрій покупців. Найперше правило для торгівельного працівника — бути привітним, ввічливим з покупцями, ні при яких обставинах не забувати золоте правило, що "клієнт завжди правий". Назагал напрошується висновок. Людина, яка працює в сфері торгівлі повинна бути впевненою. Щоб бути впевненим, треба бути майстром своєї справи, знати свій товар — його особливості, характеристики, корисні властивості, переваги і т. д. Також такій людині варто вміти викликати довіру у покупця. Для цього потрібно мати хороший настрій, бути доброзичливим та охайно виглядати. Я вважаю, що сьогодні молодій людині стати продавцем – це класний старт власної кар’єри. Сьогодні продавці очолюють рейтинги затребуваних професій в Україні. Легка на перший погляд спеціальність вимагає особливої витримки та постійного навчання.

Я маю свою мету і наполегливо рухаюсь до неї.

У мене є величезне бажання побудувати власну долю. Створити власну імперію, розпочавши практично з нуля, - ось що насправді я хочу отримати навчившись за професією «Продавець продовольчих товарів. Продавець непродовольчих товарів».

Учень 2 курсу Івахненко Данііл